

とんかつX塾 最短最速SNS運用

“120分”セミナー



リアルな“成功法則”と
ノウハウを“あなた”に

今日は
“とんかつX塾”講座の
一部をピックアップした
特別なセミナーです!

**最後まで見てくれた人は
参加特典として
7大プレゼント
をお送りいたします！**

勉強会の 心構え

- ・この勉強会の内容は口外しない
- ・この勉強会の資料は漏洩しない
- ・誹謗中傷のコメントはしない
- ・マイクはオフで!
- ・カメラは任意ですが・・・
オンにした方が気持ちが
引き綿まります!

いきなりですが…

X⇒1年目の私は

うまくいかない

運用者でした。。。''

一年目の私が
手にした収益は
わずか3万円



そんな私が
どうしてここまで
来ることが
できただの...





その秘密を
今日はすべて
公開したい
と思います！

本日の

セミナーは→



「ノート取りは不要です」

「リラックスした状態で

講座に集中してください」

今回の内容で
学べる事

最短最速 のSNS運用

- ①ロードマップの重要性
- ②最強のSNS運用とは?
- ③0⇒1を突破する方法
- ④ビジネスの成功法則

～Xからの成功法則を学ぶ～



2022年2月より
X(旧Twitter)をスタート

2022年11月で
2つのアカウントで
10,000人達成

とんかつ|ツイッター攻略の人
@ByeByeKanrishok

【Twitterでビジネスがつよくなる!?】|45才|宮城|
マンガとイヌとネコ大好き|法人営業《2,000人中2
位》|店長《顧客満足2,400店舗中2位》|講師実績
《1,000時間以上》|パワハラ上司に噛み付いたら、あ
っさり左遷|Twitter9カ月でフォロワー9,000人
Twitter情報を発信中!!

起業家 2022年2月からTwitterを利用しています

8,596 フォロー中 10,000 フォロワー

さーさん
@sasan11922960

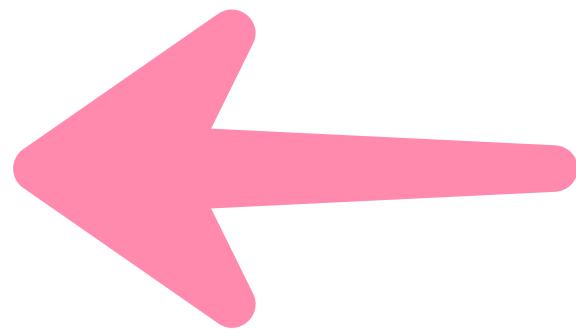
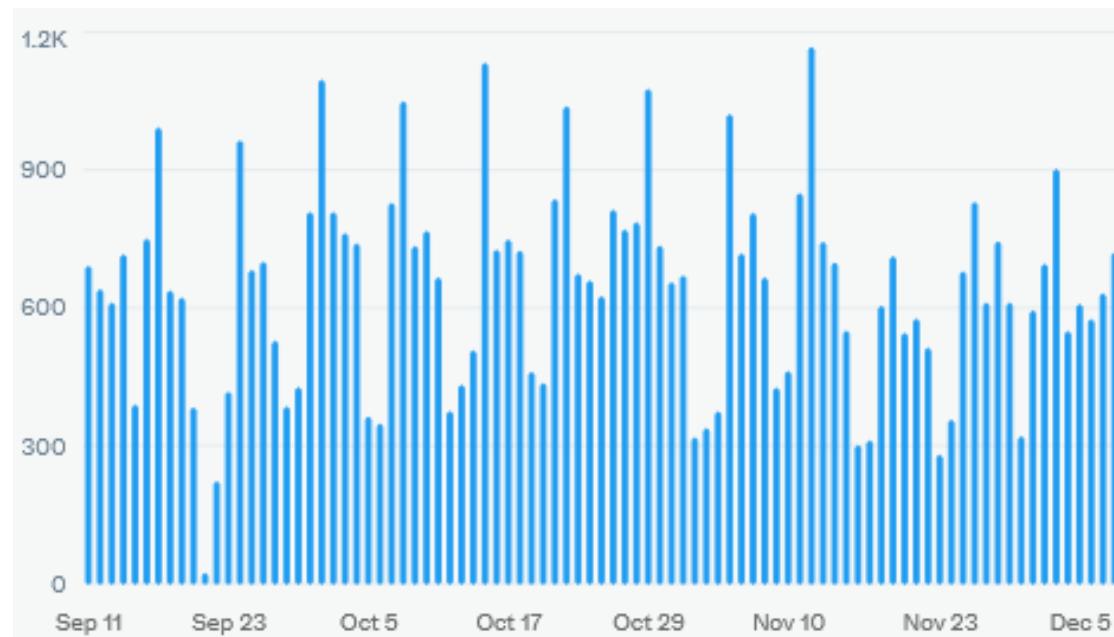
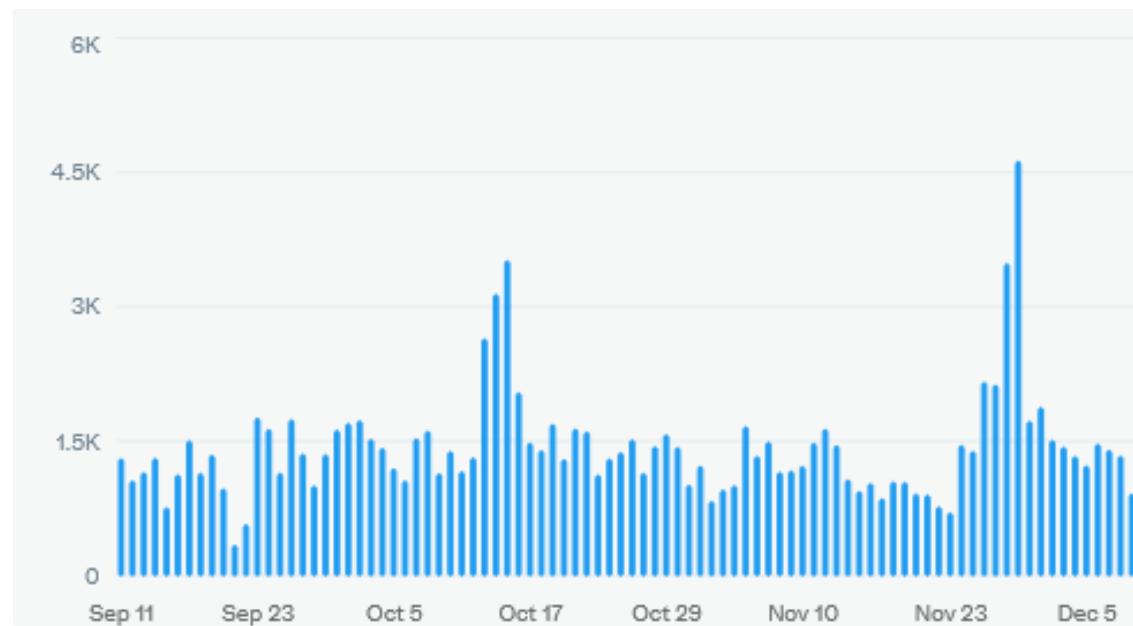
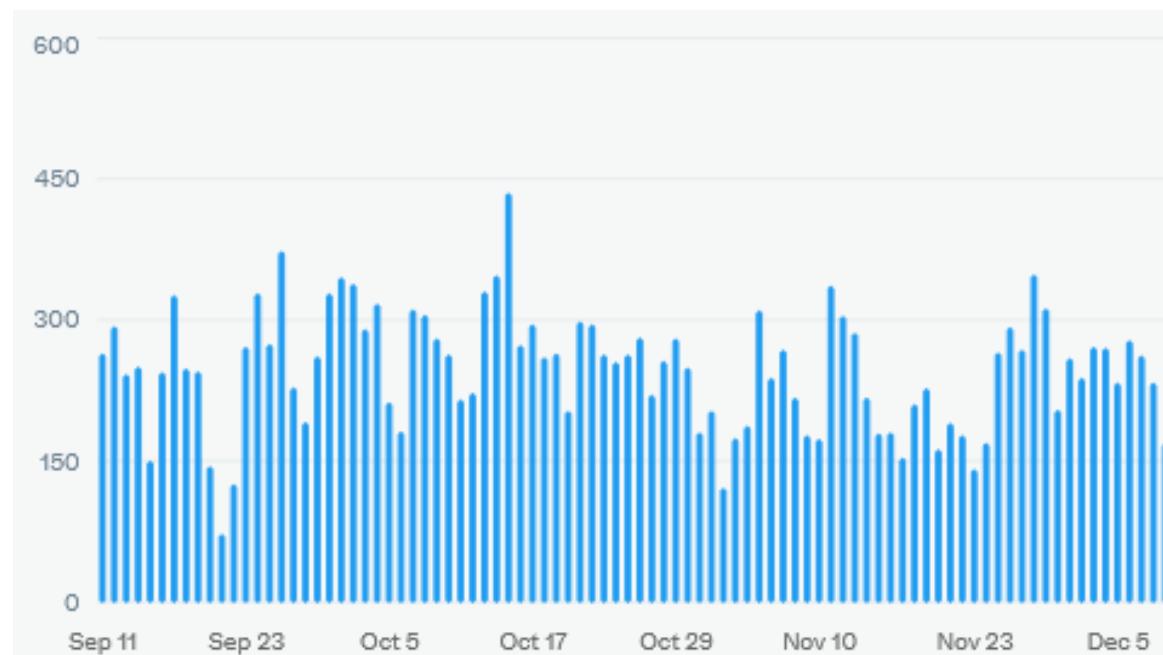
Twitter始めました|まずはフォロワー増やしたいで
す|目指せ万垢っ|よろしくお願いします('ʌ`)

2022年9月からTwitterを利用しています

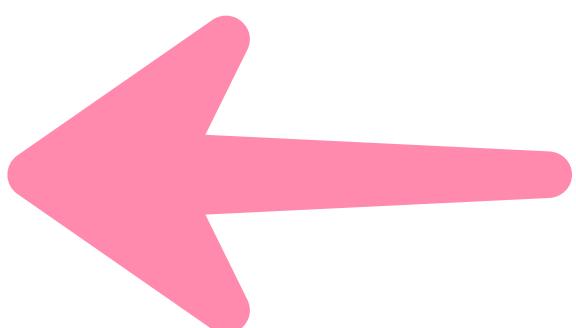
9,868 フォロー中 10,186 フォロワー

10か月で
10,000人達成

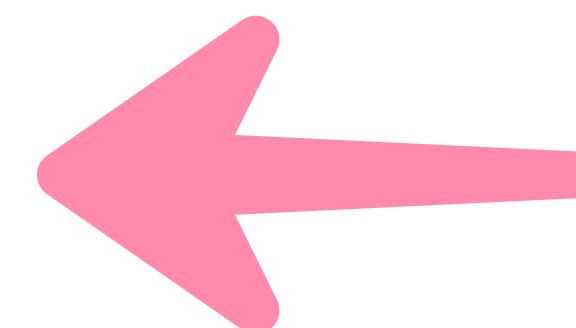
70日で
10,000人達成



1日200件以上の
リポストを獲得



1日1,000件以上の
いいねを獲得



1日500件以上の
リプライを獲得



とんかつ | SNSの先生 ✅ @sasan11922960 · 5月1日

5月です！今日はまつたりするので『リプ』くれれば、そのリプに「いいね」返します♪

誕生日

リプくれたら「いいね」します！

今日交流も交流で仲間をふやしちゃいましょう！

- ①このポストに自己紹介
- ②ポスト貼り付け＆宣伝
- ③リプにリプして交流 みんなつながろう！

532

163

1,018

2.4万

↑



とんかつ | SNSの先生 ✅ @sasan11922960 · 11月25日

とんかつ | SNSの先生 ✅ ホスト

《第196回(入室フリー)》 フォローが増える！とんかつX塾🐷交流でどんどん伸...

1,122人がリスニング/リプレイ · 11月25日 · 2:27:10

▶ 録音を再生

304

29

192

7,582

↑



とんかつ | SNSの先生 ✅ @sasan11922960 · 2024年12月12日

「予約してたんだから、さっさと受付しろや！」

50分以上も遅れているのに、この態度とは...

これ、私が携帯ショップの店長を
していた頃の話なんだけど...

「店長、大変です！」
スタッフが小走りでやってきた。
少し焦った表情だ。

「どうしたの？」

「50分前に予約してたお客様が来なくて
さらに表示

95

361

3,530

790万

↑



とんかつ(佐々木康仁) 1977年5月1日生まれ

岩手県出身、営業など様々な業種を経験後、大手の通信会社に就職。営業成績2,000人中2位、店舗マネージャーで顧客満足度2,400店舗中2位などの実績を残す。現在はSNSコンサルタントとして、主にXで活躍中！

- 2021年15年勤めた会社を退社
→上司とのトラブル
- YouTube、ブログを独学で実施
→4カ月で成果0、収入0
- 2022年2月Twitter開始
→開始日に50万のコンサルに…
→やばいスクールのため3カ月で決別
- zoom面談200件以上
- オンラインサロン講師
- スペース最大人数250名
- 2023年8月28日アカウント凍結！
- サブ垢で再スタート
→一週間で、いいね500、リプ100件越え
→月間売り上げ100～200万など

ナゼ?

X運用が個人の
ビジネスに
最適なのか?



Xのビジネスメリット!

- ① 短時間で運用できる
- ② リポスト(拡散)機能がある
- ③ ユーザーとの距離が近い



メリットがあるが…
たくさん的人が
挫折している!

X運用でくじけるポイント

- ①フォローが増えなくて…
- ②反応が貰えなくて…
- ③マネタイズが出来なくて…
- ④規制、凍結で…
- ⑤SNS内のトラブル…
- ⑥時間がかかりすぎて…



ゴールが見えなくて挫折していく…

つまり…
しっかりとした
ゴールを知り
継続すれば?
目的を達成
しやすくなる!



何物でもない、たった1人が未経験で…知識0から…
始めたX(Twitter)で人生が変わる。

そこには、凡人が天才に勝るゴールまでの
『小さなマニュアル』の積み上げと『マインドの変化』があります！

その再現性高いノウハウをコツコツ積み上げることで
『だれもがアカウントを伸ばして新しい未来に手を伸ばす』
ことができるようになって貰いたいとおもっています。

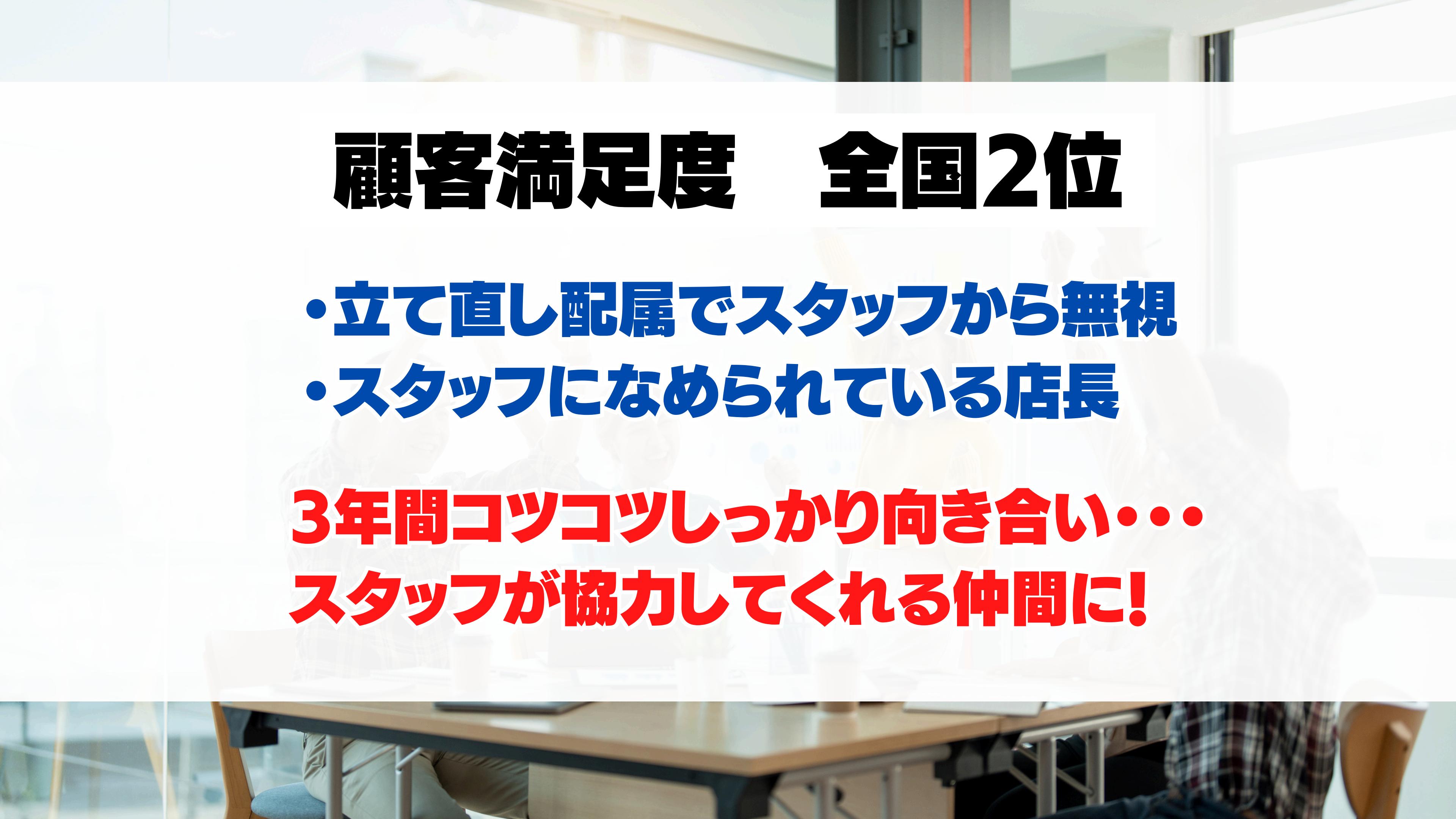
こちらの内容は、私の今までの失敗談やノウハウを通して
普通の人が『確実にゴールにたどり着く』圧倒的な内容です。

営業成績2,000人中2位

- ・いない中途社員
- ・別部門からのいじめ

3年間コツコツ頑張り…

お客様からも、仲間からも信頼される!



顧客満足度 全国2位

- ・立て直し配属でスタッフから無視
- ・スタッフになめられている店長

3年間コツコツしっかり向き合い…
スタッフが協力してくれる仲間に!

X運用

現在4年目！ フォロワー32,000人

- ・偽物の運用者、ビジネスできない
- ・いまだも良くなつかれる(笑)

スペース参加150~300名や
インプレッション700万以上など…

不器用でも
まっすぐに継続すると
見える世界がある!



本日は!
問題を解決して
みなさんの未来**を**
実現する
圧倒的な話を
していきます!





ゴールへの
ロードマップ
の**重要性**とは？

900人近く
zoom面談しましたが。。

自分がどこにいるのか?
わからない人が多い。



目標・ゴールを明確にすることで
現状把握でき課題が明確になる!

目標達成
しやすくなる



ゴールまでの

①道筋

②時間

③稼働

わからない
運用迷子が増えている



みなさんを“悩ませる”発信も多い!

「フォロワー少なくても大丈夫」
「インプ少なくても大丈夫」



「本当はもっとやれた」



そして
多くの人が…
ひっそりと
辞めていく

そうならないために！

本日の内容から1つでも
『すぐやるコト』を見つけてください！

そして⇒

明日から
チャレンジ
してください
(笑)



最強の SNS運用とは?



×1年目の私…

SNSは、発信力やフォロワー数さえあれば売れると思ってた。

でも現実は違った。

「リプ」はつくのにビジネスにならない…
「フォロワー、一万人」でも、稼げない…
「アカウント」は強いのに自信がない…



それは…
「売れる構造」を
知らないまま
感覚で走ってたから。
順番を間違えた人から
夢は静かに
リタイアしていく





集客

ファン化
(教育)

販売

「集客 → ファン化 → 販売」

この3つのステップを、抜け道なし
で踏んだ人だけが結果を残していく!



集客

まず自分の発信を
知ってもらう

ファン化

共感・信頼を得て
関係性を築く

販売

信頼関係の上で
商品・サービス
を提案する

集客について

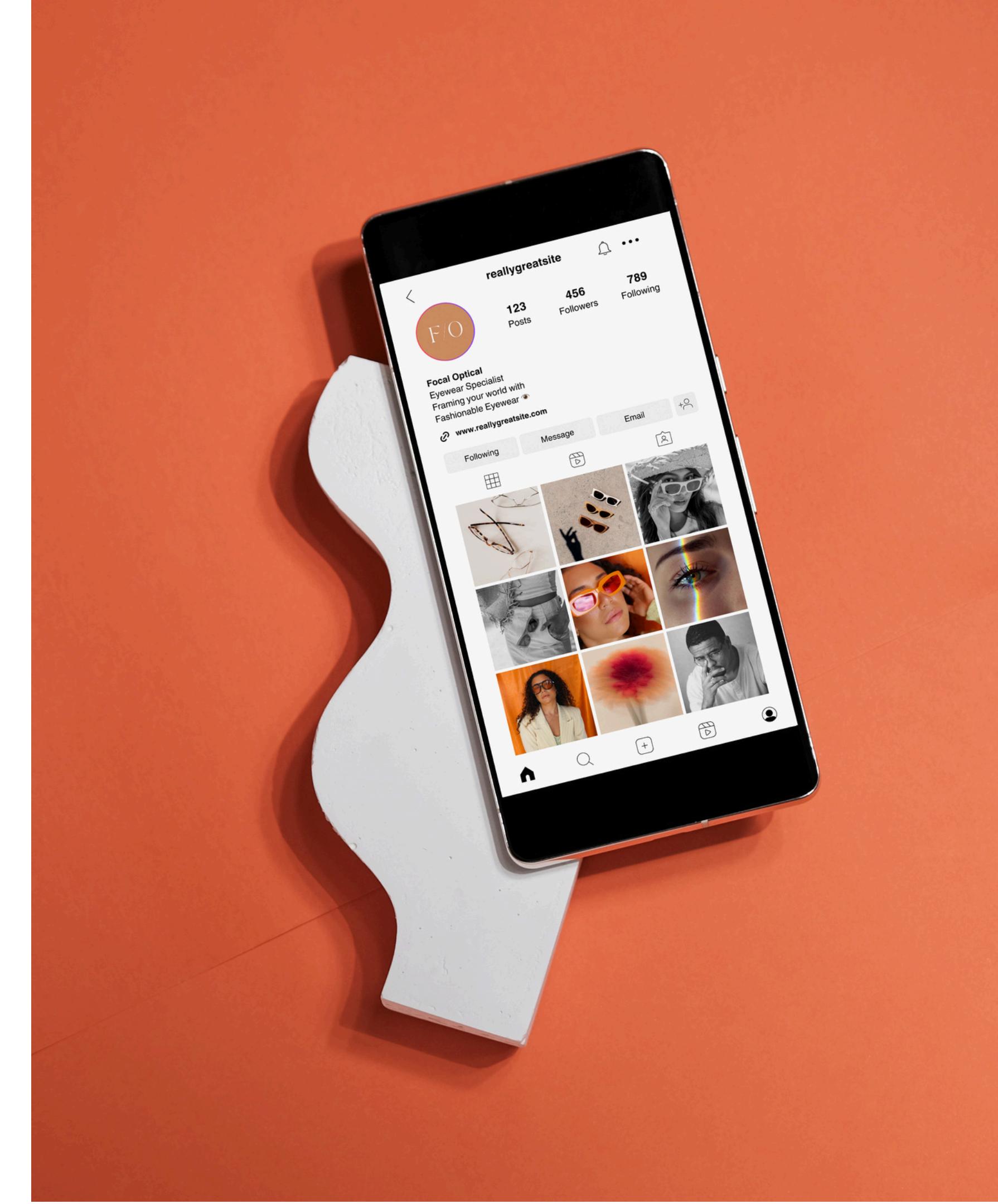


SNSで集客を するためには?

認知 販売

(知ってもらう)

が必要です!



認知(知ってもらう) には?

① 交流で直接アプローチ

② ポストでアプローチ

の2パターンがメイン!



交流

ポスト

①初心者は影響力
が無いから

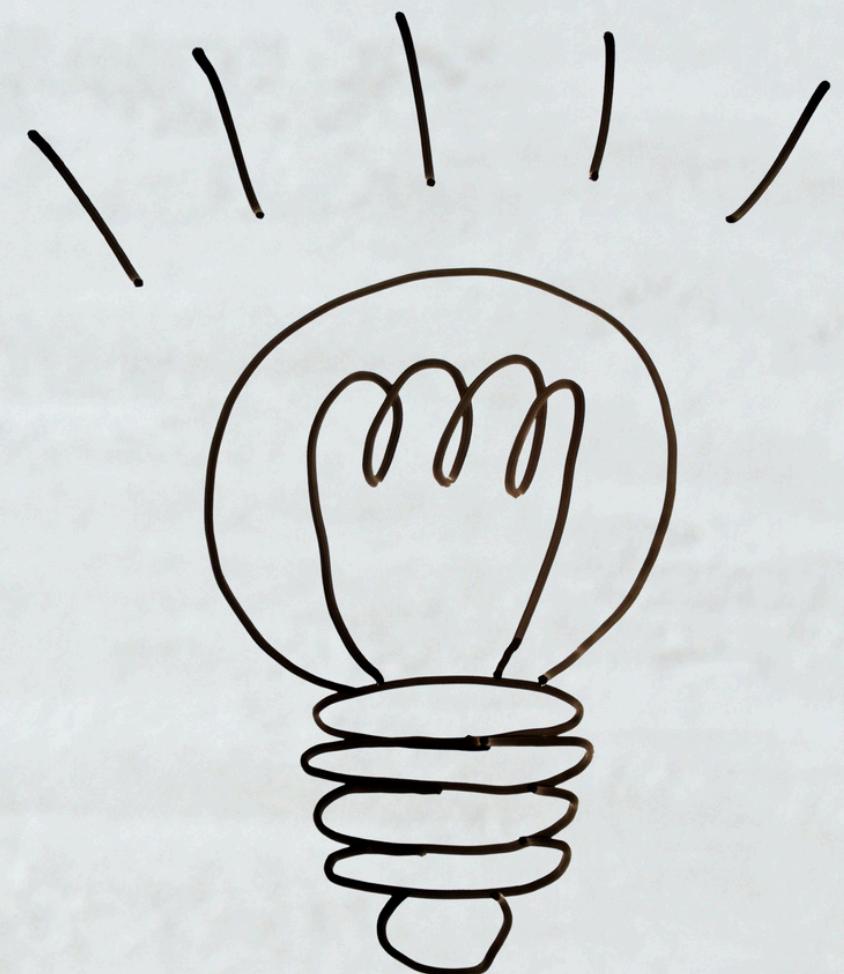
認知

②ファンが
付いたら



最初は交流
ゆくゆくポスト認知
が最強

アルゴリズムの
変化で交流しない
アカウントは認知が
取れなくなつた…



初心者のころ…

私も悩んで
いました…

インプ伸びない
反応つかない





聞いてみると…

リツイート(リポスト)
すれば
いいらしい…



一日
・450リポスト
・450いいね
を実施
すると?

インプ500→5,000に!



そして
シャドウバン×3回
凍結×1回

※知識が無いからはマネしないで!

最初はとにかく
行動して認知獲得
すること



ファン化について

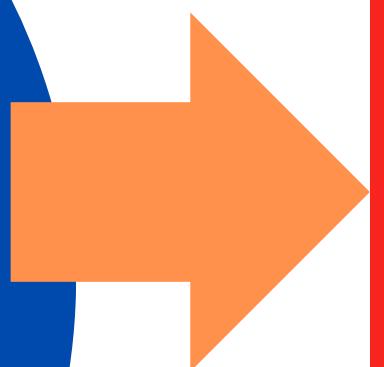


ファン化できないと…
ポストに反応が付かない…





① 反応が付く
ポストに
点数が入る



② 点数がいいと
拡散される



初期反応は
ファン化が大事!

③ さらに
点数が付く

ファン化には2種類ある

人のファン化

ビジネス
のファン化



しっかりと細分化しないと?

適切なファン化ができるない



人のファン化ができないと

アカウントが伸びません!

- ▶ 人としての信用がないから相談が来ない
- ▶ アカウントが伸びないから売上が不安定

アカウントが伸びないと、時間がたつにつれて
先細りしていく…



例)ビジネスポストしかしない、人間味が見えない

アカウント強化、差別化に必要

とんかつX塾では?

交流の仕方、長文ストーリー投稿

などの対策を教えていきます!



ビジネスのファン化ができないと

ビジネスが回りません!

- ▶ 「フォロワーは増えたのに、売上が増えない」
- ▶ 「盛り上がってるけど実績が出ない」

ファン化の目的を分けないと、“売り上げ”が追えない状態に。

例)交流、ストーリーポストのみで
アカウントを伸ばした場合



商品の販売に必要

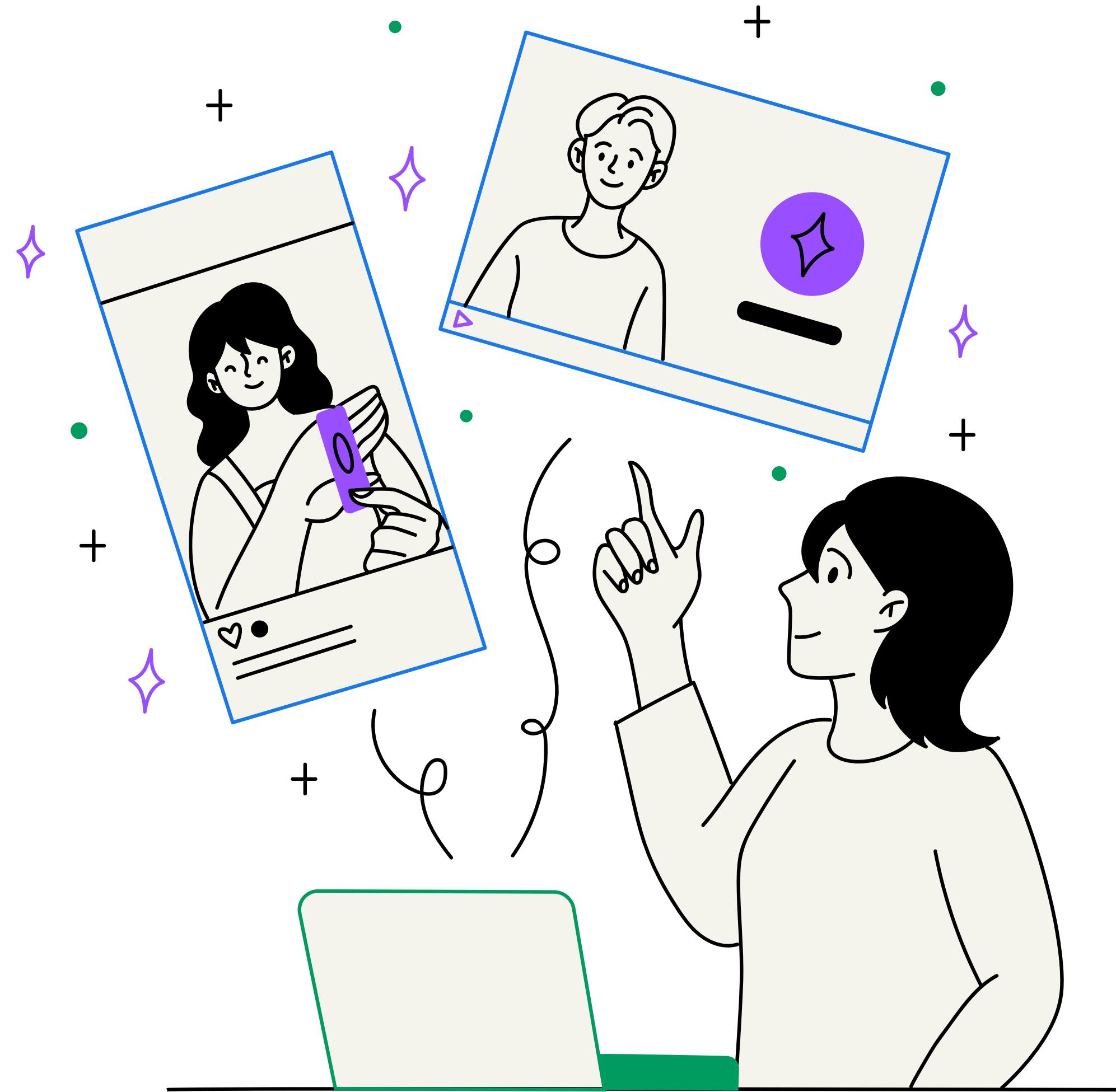
とんかつX塾では?

**価値提供ポスト、スペース、コンテンツ
などの対策を教えていきます!**



ファン化が
できているか?
どうかは…

リプの数を
見るのが一番
早い



いきなり目標！ 反応は？

リプ20件

を目指しましょう！



これは?

安定的に**集客**できて

今後伸びていく

0⇒1突破の

スタートライン!



企画がうまく
行きやすい

無料企画

リップが多いほど
参加が見込める!

スペース

リップが多いほど
集客が見込める!



アカウントを爆発的に伸ばすには?

人のファン化

×

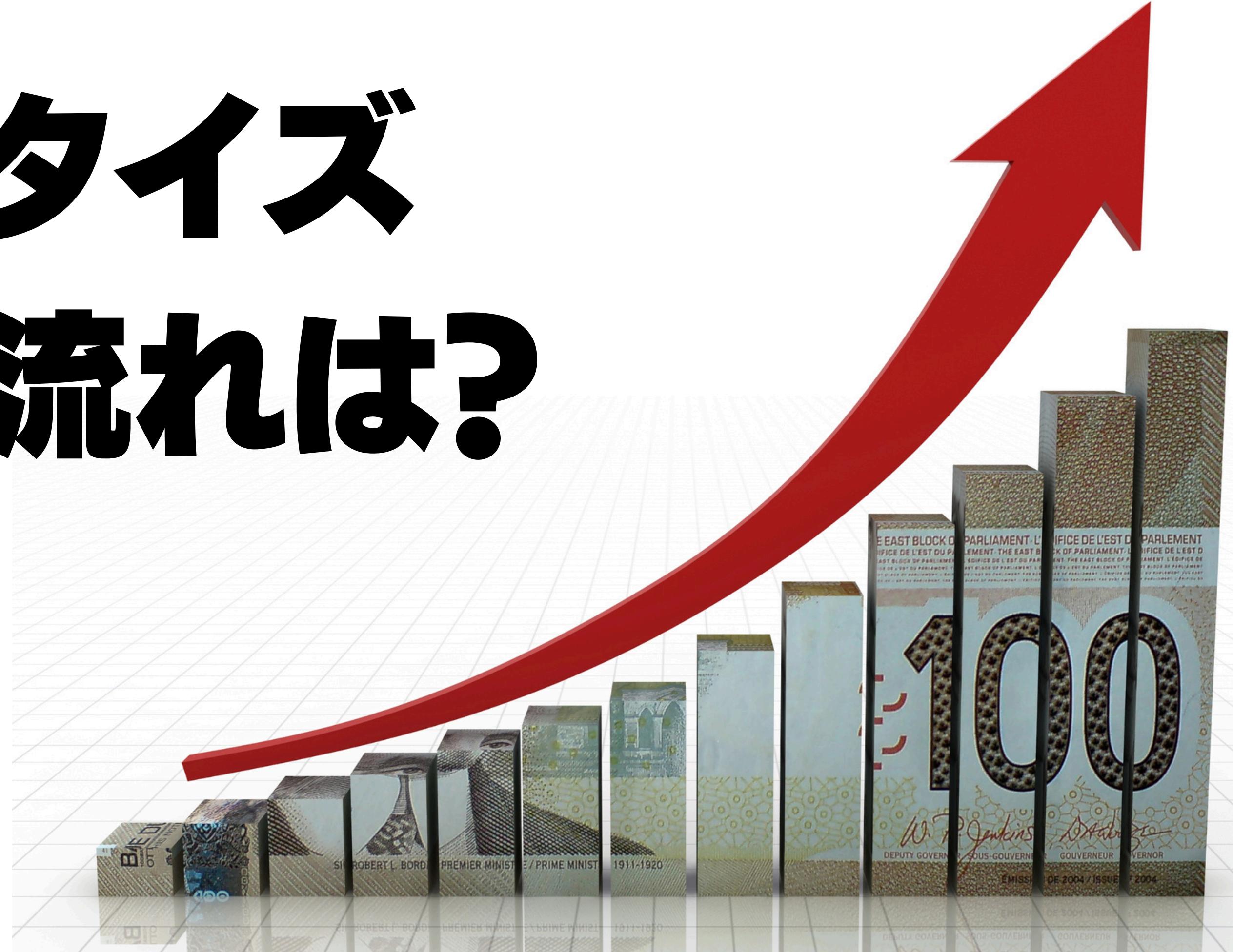
ビジネスファン化

を使いこなしていくこう!!

販売について



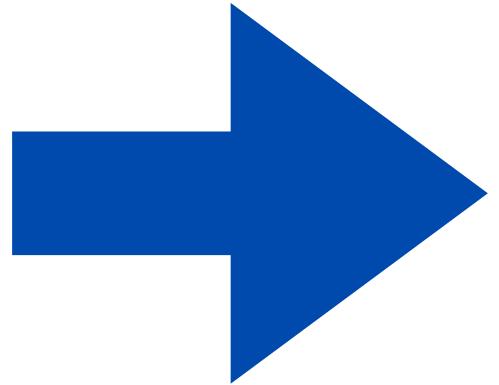
マネタイズ までの流れは?



①無料企画

お悩み解決

- ・動画
- ・PDF



②zoom相談

問題点や
解決策を
ヒアリング



③問題解決のご提案

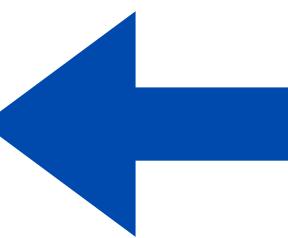
カウンセリング、コンテンツ、コンサル
などを提案していく

0⇒1
突破

無料企画

お悩み解決

- ・動画
- ・PDF



ここに人が
集まらないと
始まらない!



- ①認知を獲得する
- ②ファン化する
- ③導線を作る

⇒自分を知ってもらう
⇒企画に集客するため
⇒コンテンツをご紹介



**商品や導線って
どんなものがあるの?**



**コンサル、カウンセリングなど
(ZOOMなどの直接指導)**

動画

(解説、ノウハウ、やり方など)



文字、音声

(ライティングなど)



普通＝文字・音声

見込み客を集める

【低価格・集客・導線】

価値が高いもの＝動画

ファン化・教育・関係構築

【中価格・信頼構築】

価値がスゴク高い＝

コンサル・ZOOM指導

成約・本命商品

【高単価】

文字・音声は「ライトに触れてもらう」ためのコンテンツ(メルマガ、note、音声配信など)

**動画は「相手の時間を奪える」中価格コンテンツ
具体的に伝わる＆顔・声で信頼が深まりやすい**

**コンサル・ZOOMは「決断を引き出す」場
完全オーダーメイド対応、信頼感で成約しやすい**

ゼロイチを
突破する方法



ゼロイチの
最大の敵は
マインドブロック
です！



オンラインサロン運営での失敗談

「これさえやればうまくいく」

「この通りに発信すれば集客できる」

私は、そんな“型”をコンテンツにして、
オンラインサロンでシェアしていました。
実践ワークも作ったし、サポート体制も整えた。

でも――

全然、動けない人が9割でした…



1.失敗が怖い

→「やって失敗したらどうしよう」と動けなくなる

2.セールスが怖い

→「売り込むのが苦手」「嫌われそう」などの不安



これらのマインドブロックを抱えている
と、一歩踏み出すことすらできません。

1度、迷わずに

突き進む

(経験を積む)



- 1.失敗する前提で動く
- 2.結果より「慣れ」を優先



「やってみたら意外と大丈夫だった」が最大のブレイクスルー。
学習サイトや教材を見るだけでなく
実際に行動することがマインドを変えるカギ。

①やり方(知識)

②チャレンジ(マインド)

ここで必要なのが・・・

強制的にゼロイチを
突破する仕組！

とんかつX塾では? 30のロードマップで強制的にマインドブロック を外す仕組を作っています。

カリキュラム

カリキュラムを全て開く |

はじめに

CHAPTER 1 フォロワーを増やそう(10講)

CHAPTER 2 ポストに反応をつけよう(10講)

CHAPTER 3 01突破をしてみよう(10講)

- ①ゼロイチまでの学習サイト
- ②100名以上が参加する
グループチャット
- ③最新ノウハウの特設サイト
- ④特別スペース参加の権利

知識だけでは人は動けない。

動ける人になるには、

まず「怖さを一緒に越える」

環境が必要。

まずは0⇒1
を突破して
マインドブロックを
外そう!

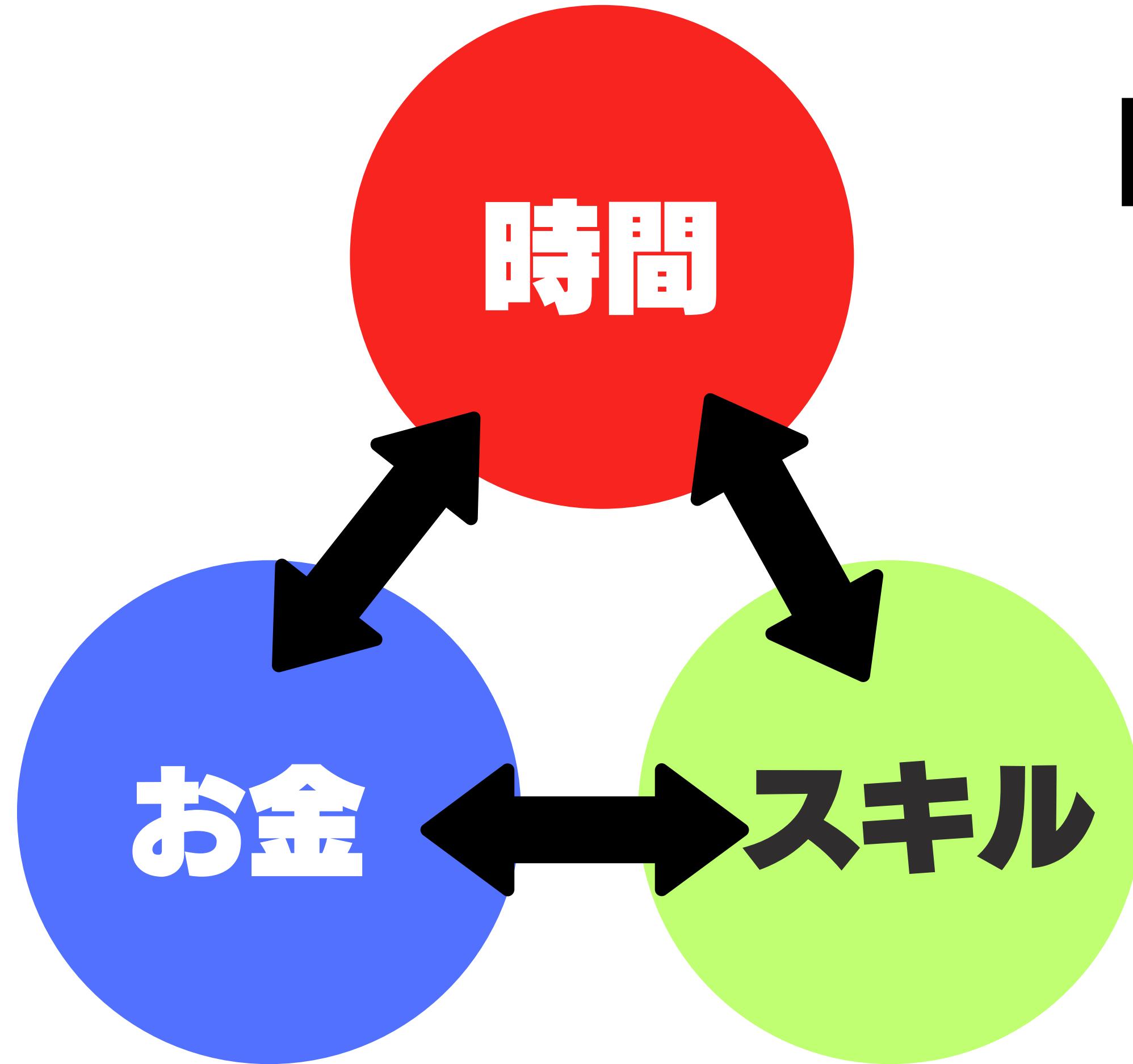


ビジネスの 成功法則



**お金とスキルと
時間の法則!**





時間、スキル、お金

この③つは交換(変換)
することができる!

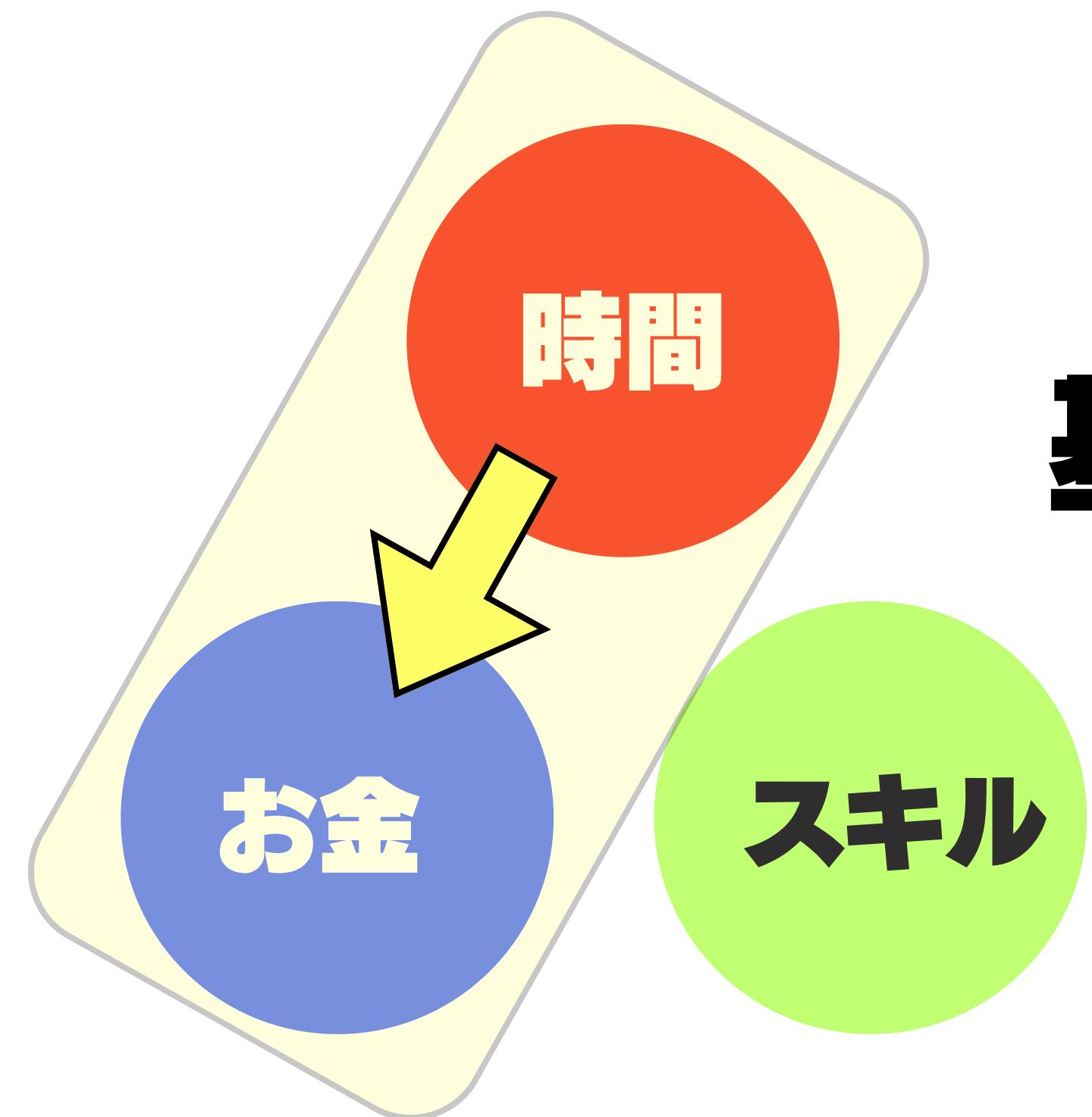
この3つの考え方で
人生は変わります!

例えば…

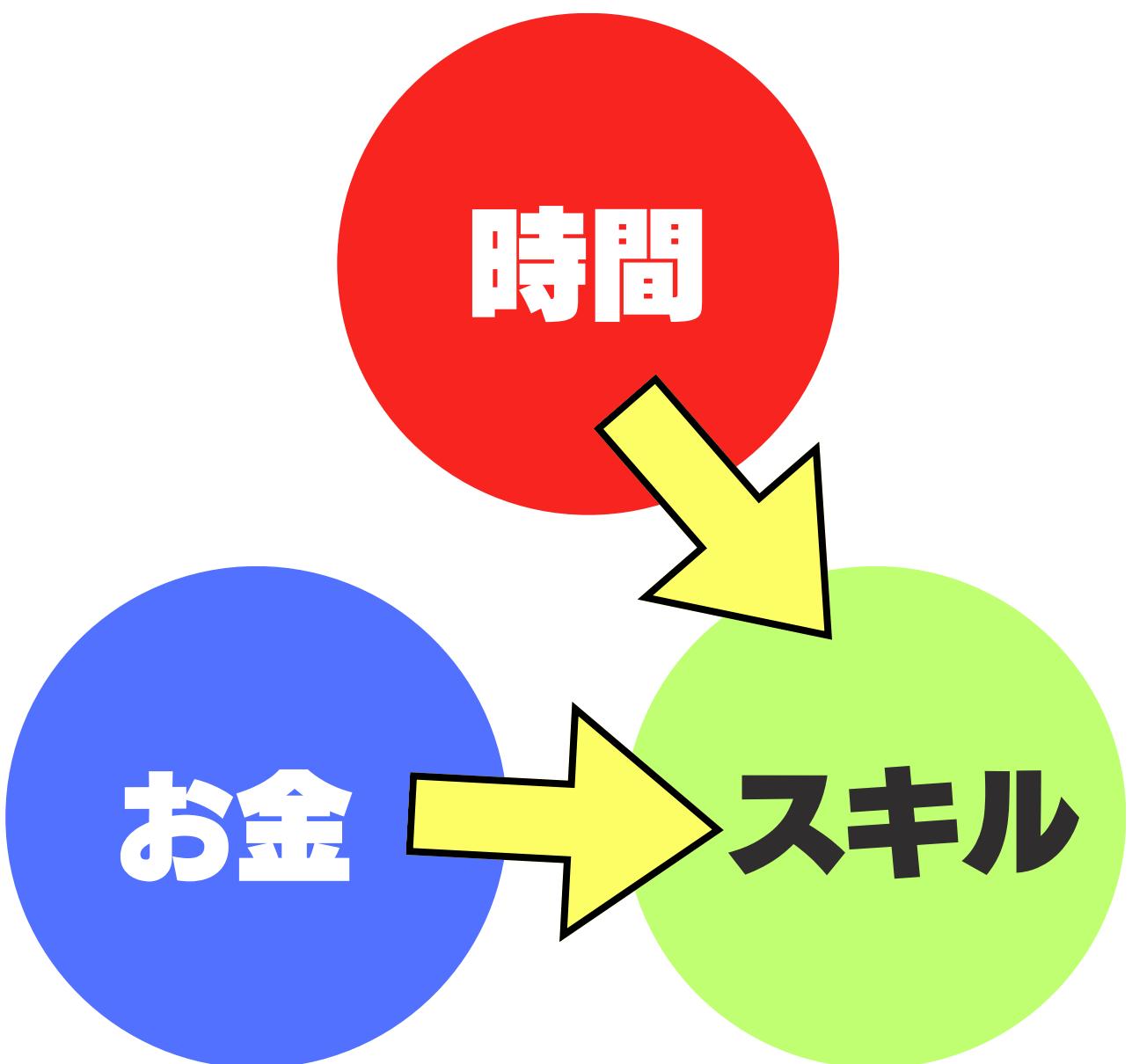
手取り20万の会社員の場合は…

時間⇒お金の一方通行

基本的にこのループで
ほとんどの人が
一生を過ごす!



ここで
時間とお金をスキル獲得に使うと?



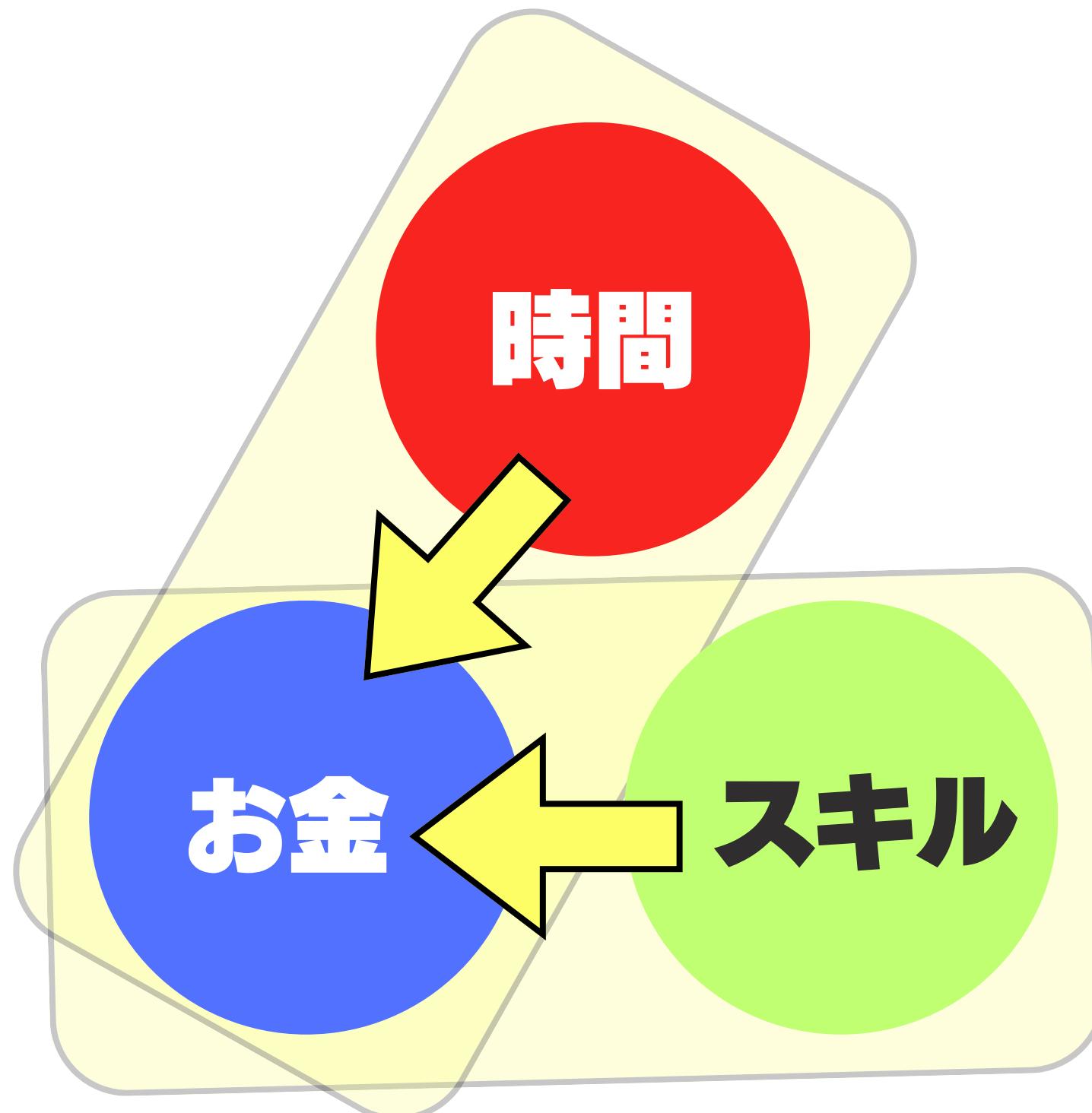
**誰にも奪われない
スキルが手にはいる!**
(X運用、資格、マーケティングなど)

**そして、スキルは
お金に変換できる**



例えば…

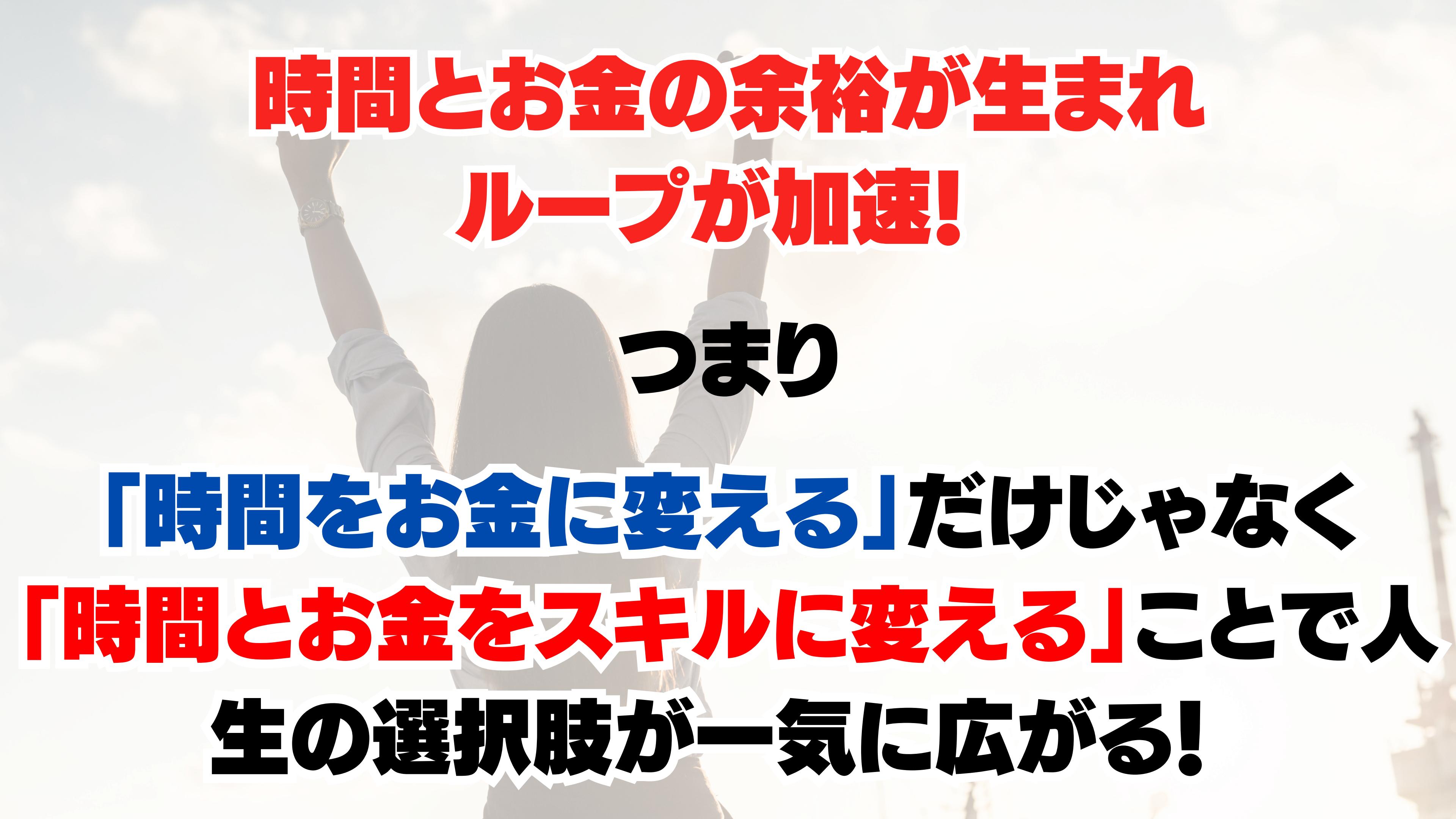
手取り20万の会社員がかわる!



時間⇒お金 月20万円
スキル⇒お金 +10万円
(給料以外の収入源)

ここでできた余剰資金を
投資、更なるスキル獲得
に回していく





時間とお金の余裕が生まれ
ループが加速!

つまり

「時間をお金に変える」だけじゃなく
「時間とお金をスキルに変える」ことで人
生の選択肢が一気に広がる!

そんな人生に変えるためにも!

①あきらめず継続する

②主体的に動く

③スキルをしつかり身に着ける



当たり前のことを行
しつかり実施していこう!

【参考】安定的な0⇒1突破までの期間

独学

3~5年

問題点→マインドブロックを突破しにくい

オンラインサロン

1~3年

問題点→ゼロイチ突破まで進めない

個別コンサル

3ヶ月~1年

問題点→先生の当たりはずれがある